

KUNDEANSVARLIG

Vi søger en dygtig og udadvendt kollega til vores salgs-/ kundeteam. Vores forretning er i vækst, og vi oplever stor interesse for både traditionelle og alternative investeringsløsninger. Stadig flere af disse løsninger har bæredygtig karakter, og vi glæder os over, at netop dette element i stigende omfang kommer i fokus blandt vores kunder, der tæller familier, fonde, og NGO'er med formuer på +25 mio. kroner.

Om jobbet

Dit primære arbejdsområde bliver opdyrkning af ny forretning. Vi oplever i stigende grad, at det udadvendte arbejde handler om at dyrke netværk og udnytte de mange spændende muligheder inden for digital markedsføring. Hos Curo Capital bliver det klassiske en-til-en salg således i stigende omfang afløst af nye tilgange, men det er stadig en vigtig del af jobbet at gribe telefonen og kontakte nye kunder.

I takt med at nye kunder kommer til, får du ansvaret for den løbende kontakt til og servicering af disse.

Det vi leder efter

Du har erfaring fra investeringsverdenen og føler dig klar til at tage ansvar for opbygning af en kundeportefølje og servicering af denne.

Du har et udtalt drive, kommunikerer godt og interesser dig for investeringer. Samtidig kan der ikke stilles spørgsmålstegn ved din personlige integritet, din akkuratess og dine faglige kompetencer.

Vi tilbyder

En attraktiv og udviklende arbejdsplads med dygtige og engagerede kollegaer. Vi lægger vægt på en uformel omgangstone og prioriterer en høj grad af frihed til at planlægge og påvirke egen hverdag. Du får mulighed for faglig og personlig udvikling i en partnerdrevet virksomhed, hvor tiden bruges på at skabe gode resultater og der altid er plads til hurtig implementering af "den relevante og gode idé".

Løn pakken vil afspejle dine kvalifikationer og der vil over tid være mulighed for medejerskab.

Curo Capital forvalter formuer med traditionelle og alternative investeringer for velhavende familier, fonde og NGO'er.

Vi er samlingspunkt for investorer, der investerer bæredygtigt og som et multi family office tilbyder vi vores kunder en transparent og uafhængig service med fokus på at beskytte kundernes formuer og skabe gode afkast.

Ambitionsniveauet i virksomheden er højt – både i vores investeringsprocesser og kunderelationer.

Vi har en uformel omgangsform baseret på en positiv indstilling og et godt humør.

I øjeblikket holder vi til på Strandvejen i Hellerup, men til september flytter vi til nye fantastiske lokaler i Frydenlund, Vedbæk.